



Sales Manager für Software (m/w/d)

Region Süddeutschland

Für unsere Kunden und Partner entwickelt die Immersion7 GmbH, die Kreativsoftware smartPerform Pro zur Erstellung und Betrieb maßgeschneiderter, grafischer Benutzeroberflächen für die digitale Unternehmenskommunikation. Standardisierte Anwendungen, sogenannte Apps, sind unsere Einstiegsprodukte. Unsere Kunden inszenieren mit smartPerform Anwendungen Marken, Produkte oder ein spezielles Thema und schaffen Raum für kreatives und vernetztes Arbeiten. Die Einsatzbereiche sind sehr vielseitig – Lösungen für Vertrieb, Produktion, Meeting, Workshop, Innovation und Kommunikation stehen aktuell im Fokus. Die Innovationskraft und das Engagement unseres Teams sind dabei der Motor unseres Erfolges.

Freuen Sie sich auf Ihre Aufgaben:

- In Ihrem Vertriebsgebiet pflegen Sie die Beziehungen zu Bestands- und Neukunden
- Sie initiieren und realisieren Maßnahmen zur Projektentwicklung und Kundengewinnung
- Umsatzentwicklung und Marktbeobachtung sind selbstverständlicher Teil Ihrer Aufgaben
- Das Management Ihres Verkaufsgebietes gestalten Sie aktiv mit
- Seeing is Believing – Produktpräsentationen machen Ihnen Spaß
- You never walk alone - Sie sind Teil eines Teams, welches Sie unterstützt

Das suchen wir:

- Software / IT-Affinität und gutes Systemdenken
- Überzeugende Persönlichkeit mit Freude am Erfolg
- Ausgeprägte Reise- und Kontaktbereitschaft für vor Ort oder Remote Termine
- Spaß am gesamten Vertriebsprozess – vom Erstkontakt bis zum Abschluss
- Schnelle Auffassungsgabe und gute Organisation
- Gute Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen und MS Office
- Erfahrungen im Partnervertrieb sind von Vorteil

Wir bieten Ihnen:

- Spannende Projekte bei vielseitigen Kunden
- Wachstumsstarkes und sicheres Umfeld
- Umfangreiche Einarbeitung in die Welt der digitalen Kommunikation
- Dynamisches und unterstützendes Arbeitsumfeld
- Attraktive Benefits, Firmenwagen, Homeoffice und ein tolles Team

Sind Sie Vertriebseinsteiger oder bereits ein erfahrener Vertriebsexperte? Werden Sie ein Teil unserer Vision!

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Einstiegstermins. Bitte senden Sie diese per E-Mail an Herrn Stefan Schönfeldt: bewerbung@smartPerform.de